

# الباب الثاني

الإطار النظري والدراسات السابقة

## **الباب الثاني :**

### **2- الإطار النظري والخلفية العلمية**

#### **2-1 المقدمة :**

تعرف السلامة والصحة المهنية بأنها العلم الذي يهتم بالحفاظ على سلامة وصحة الإنسان ، وذلك بتوفير بيئات عمل آمنة خالية من مسببات الحوادث أو الإصابات أو الأمراض المهنية ، أو بعبارة أخرى هي مجموعة من الإجراءات والقواعد والنظم في إطار تشريعي تهدف إلى الحفاظ على الإنسان من خطر الإصابة والحفاظ على الممتلكات من خطر التلف والضياع.

وتدخل السلامة والصحة المهنية في كل مجالات الحياة فعندما نتعامل مع الكهرباء أو الأجهزة المنزلية الكهربائية فلا غنى عن أتباع قواعد السلامة وأصولها وعند قيادة السيارات أو حتى السير في الشوارع فأننا نحتاج إلى إتباع قواعد وأصول السلامة ومن البديهي أنه داخل المصانع وأماكن العمل المختلفة وفي المنشآت التعليمية فأننا نحتاج إلى قواعد السلامة ، بل أننا يمكننا القول بأنه عند تناول الأدوية للعلاج أو الطعام لنمو أجسامنا فأننا نحتاج إلى أتباع قواعد السلامة .

#### **2-2 التطور التاريخي للسلامة :**

بدأ الاهتمام بالسلامة و الصحة المهنية مع بداية الحضارة من قوانين حمورابي ( ملك بابل في القرن 18 قبل الميلاد) عقاب المشرفين الذين تسبيوا في إلحادي الضرر نتيجة عدم أداء عملهم بالأسلوب السليم, فلو فقد عامل ذراعه نتيجة لخطأ أو إهمال المشرف فإنه يتم قطع ذراع المشرف بالمثل ، و عند إنهاصار أي منزل و موت أصحابه يتم إعدام المشرف على بناء المنزل إذا لم يكن قد راعى فيه الأسلوب السليم.  
المصريون القدماء عرروا بعض الأمراض الناشئة عن بعض الصناعات فقد وضعوا وصفاً شاملًا للأمراض التي تصيب صناع شحذ الأسلحة نتيجة إستنشاق الغبار المتطاير حيث كانت تصنع أسلحتهم في ذلك الحين من حجر الغرانيت.

-في إنكلترا بدء ظهور قوانين العمل والسلامة منذ عام 1802.

- وتزايد الاهتمام بالسلامة نتيجة الحوادث و الكوارث و نشأ مفهوم الأمن الصناعي و تطور ليصبح مفهوماً أشمل و ليس مقتصرًا على الصناعة فقط بل على جميع أنشطة العمل في السلامة و الصحة المهنية

## 2-2 مؤسسة العمل الدولية:

مؤسسة العمل الدولية أنشئت عام 1919 لوضع معايير دولية لحماية العمال وتقديم المعلومات العملية حول المشاكل المرتبطة بعالم العمل.

من اتفاقيات مؤسسة العمل الدولية الاتفاقية رقم (1) عام 1919 و التي تنص على أن ساعات العمل لا يجوز أن تتجاوز 8 ساعات في اليوم و 48 ساعة في الأسبوع, الاتفاقية رقم (14) لعام 1921 حول العطلة الأسبوعية في القطاع الصناعي .

-أثبتت التجارب بان:

الطريقة التي تؤدي فقط إلى التعامل مع الحوادث وأسبابها اللحظية و ذلك بعد حدوثها أصبحت طريقة عقيمة لكثير من المؤسسات كما فشلت في نتائجها بخصوص الحوادث والكوارث ومشاكل السلامة والصحة المهنية.

-و منذ الحرب العالمية الثانية بدأ التطور في مفهوم إدارة السلامة حيث:

•أن السلامة هي مسؤولية الإدارة.

•أن السلامة تتطلب المشاركة الفعالة للجميع.

•أن السلامة تعني الإدارة و السيطرة على جميع المخاطر و الحوادث المحتملة و التي يمكن أن ينتج عنها ضرر أو تدمير.

•الاتجاه إلى الأفعال الوقائية للحوادث.

وبهذه النظرة الحديثة قامت الكثير من الدول بسن القوانين التي تتطلب أنظمة و برامج لإدارة السلامة.

## 2-3 تعاريف :

### 2-3-1 تعرف السلامة والصحة المهنية :

تعرف بأنها العلم الذي يهتم بالحفظ على سلامة وصحة الإنسان ، وذلك بتوفير بيئات عمل آمنة خالية من مسببات الحوادث أو الإصابات أو الأمراض المهنية .

### 2-3-2 تعريف الحادث:

- المقصود بالحادث هو كلما يقع نتيجة للإهمال أو الغفلة أو الجهل أو لسبب غير متوقع ولم يكن مخططا له مسبقا. أي كلما يحصل حتى لو لم يؤد إلى ضرر. لكن المقصود هو كلما يقع بصورة غير متوقعة و يؤدي إلى الضرر بالإنسان بالدرجة الأولى ( سواء العاملين بالمشروع أو غيرهم ) و المواد والآليات بالدرجة الثانية. فسقوط العمال في الحفر أو من شرفات ووقوع المطارق والأخشاب على رؤوس الناس وإعظام أرجل العمال وغيرهم في موقع العمل، كل هذه حوادث. وهناك حوادث بسيطة وأخرى شديدة ينتج عنها جراح وألام وقد تكون مميتة.
- فالحوادث تؤثر على المصاب وعلى ذويه وتعيق سير العمل بالإضافة إلى ما ينتج عنها من تكاليف باهظة. و لابد لكل حادث من سبب فقد يكون شخصا ما أو أشخاص في وقت ما وبشكل معين ومكان معين إرتكب خطأ بعمل شيء لم يكن من المفترض أن يعمله أو أهمل في عمل شيء كان يجب أن يعمله. وقد يكون الحدث نتيجة مباشرة أو غير مباشرة لذلك العمل أو الإهمال.
- فالحادث المباشر هو كالذي ينتج عن سقوط مطرقة على رأس أحد المارة، والحادث غير المباشر مثل سقوط العامل في حفرة أو من شاهق نتيجة لعدم وضع حاجز ملائم أو عدم تغطية أو ردم الحفرة أو عدم وجود لوحة تحذيرية حول المكان الخطر
- لاشك أن أسباب الحوادث كثيرة ولكن معظمها يمكن تلافيه إذا وضعت خطة دقيقة للسلامة وتم تطبيقها بشكل جاد وحاسم بحيث يستشعر جميع العاملين في موقع العمل دورهم المهم في الحفاظ على السلامة ومنع الحوادث.

- في دراسة عن أسباب الحوادث في التشبييد بالولايات المتحدة الأمريكية تعزى للاتي:-

%22	1- السقوط والتعثر والإنزا لاق	•
%21	2- الأجهزة والآلات والمكائن	•
%20	3- سقوط المواد والأدوات	•
%13	4- الآلات والأدوات اليدوية	•
%11	5- المسامير والأدوات الحادة	•
%7	6- ما يسببه القطع والبرم واللي	•
%6	7- أسباب أخرى متنوعة	•

### 2-3-3 تعريف إصابة العمل :

- الإصابة: تعني حدوث ضرر أنسجة وأعضاء الجسم، نتيجة لمؤثر خارجي. فإذا حدثت الإصابة في مكان العمل ففي هذه الحالة تعرف بأنها إصابة عمل.

### 2-3-3-1 إصابات العمل تنقسم إلى:

- إصابة ميكانيكية. مثل: الجروح وغيرها.
- الحروق.
- كيميائية. الحروق الناتجة من المواد الكيميائية.
- صدمات كهربائية.
- وإصابات مركبة.
- إصابة بالإشعاعات المختلفة.

## **2-3-4 الخطر :**

هو إحتمالية حدوث ضرر او إصابة للعامل سواء بسبب تصرف من العامل او بسبب الله او نتيجة بيئه العمل المحيط به او نتيجة الاعمال التي يقوم بها و كذلك كل خطر ينشأ عن الالات والادوات التي تستعمل في العمل من أجهزة والات وادوات رفع وجر ووسائل الانتقال والتدالو ونقل المواد والحركة وكل خطر ينشأ عن اعمال التشييد والبناء والحفير ومخاطر انهيارات السقوط .

## **2-3-5 العقود :**

عقود مقاولات البناء والتشييد هي الصيغة القانونية الرامية لتنظيم العلاقة الداخلية بين الاطراف المشاركة في عملية البناء وتحديد ملاك الاعمال والمقاولين وتبيين طريقة سريان العمل والتنفيذ والخطوات الواجب اتخاذها لإنجاز المشروع بادنى حد ممك من الخطر وفي الزمن المحدد وباستخدام التكلفة المقدرة ، ويعتبر العقد الهندسى استثناء ذو طبيعة خاصة من العقود وذلك لانه يعتمد على اعتبارات فنية بحتة.

### **2-3-5-1 تعريف العقد :**

- لغه :تعنى الربط والاحكام وتدل على عقد الشئ اي ربطه واحسن احكامة .
- والعقد هو وعد واجب النفاذ قانونياً من أحد الطرفين أو كليهما لفعل شئ أو الامتناع عن فعل شئ .

### **2-3-5-2 مستندات العقد :**

مستندات العقد ( هي التي توضح البنود التي تم التعاقد عليها وحقوق وواجبات كل طرف تجاه الآخر )  
وتحتوي مستندات العقد على الاتى :-

#### **1- الاتفاقية (صيغة التعاقد) :**

وهو المستند الرئيسي الذى يبين الاتفاق الذى تم بين الطرفين العقد ويتم التوفيق عليه من جميع الاطراف سواء اكان (المالك) و (المقاول) ويدرك فيه :

- إسم المالك والمقاول وجميع بياناتهما .
- إسم الشهود على العقد وفي العادة تكون جمه رسمية ذات خبره في التواحي القانونية.
- إسم المشروع المراد تنفيذه وإعطاء نبذة عن محتوياته الأساسية .
- تحديد الزمن الكلى للمشروع .
- تحديد تكلفة المشروع الكلية .
- تحديد إسلوب التعامل بين المالك والمقاول .
- إرفاق محتويات العقد من رسومات هندسية وشروط وخطابات ضمان.

## **2- شروط العقد :**

**شروط العقود الهندسية تحتوى على نوعين من الشروط الأساسية هما :-**

### **(1) الشروط العامة :**

**هى مجموعة الأحكام والاسس العامة التى تحكم حقوق والتزامات الأطراف المتعاقد و يمكن حصرها فى :**

- تعريف عام عن المشروع من المالك و المقاول .
- مكونات العقد .
- حقوق وواجبات ومسؤوليات المالك و المقاول والمشرف .
- الزمن الكلى للتنفيذ .
- طريقة الدفع .
- وتحديد طرقه وقوع الغرامات للتأخير وتلف المواد و الاعمال.

### **(2) الشروط الخاصة :**

**وهي فى العاده إما تكون تعديل او إضافة او تفصيل للشروط لكي تلائم المشروع المراد تنفيذه و هي تتعلق بكل الارشادات والاسس المساعدة والنماذج القياسية التي تأخذ في الاعتبار خصوصية**

الشروط لبند بعينه حتى يسهل على المتعاقدين فهم ما تحتويه وما تعنيه هذه البنود ، وتعتبر ذات

**أهمية في العقود للاتي :-**

- إعطاء المالك مرونة في إحداث بعض التغيرات في بنود المشروع دون التأثير على الأسعار .
- وضع شروط عامة للتأخير وكيفية تحمل المخاطر .
- تحديد مسؤوليات المالك في توفير عدد من المواد والمعدات الخاصة والأدوات .
- وضع المواصفات كضروره استبدال بعض المواد بمواد اخرى ذات جوده عاليه .

**(3)المواصفات :**

هي مواصفات الاعمال التي يشملها العقد أو اي تعديلات لها او اضافات عليها وتنقسم الى :-

**• مواصفات عامة :**

وهي تعطى المقال حرية التعامل مع موردى المواد المختلفة .

**• المواصفات المحددة :**

وهي عادة ما تكون مواصفات محدده لاتقبل السماح باستبدال اي نوع من المواد او العمال

أو تغير في أنظمة السلامة المتبعة .

**• المواصفات القياسية .**

**• مواصفات الاداء والسلامة .**

**• المواصفات التقنية .**

**(4)جداول الكميات .**

**(5)الرسومات الهندسية .**

**(6)الخطابات الضمان والقبول .**

## **2-3-5-3 أشكال العقود :**

### **1- العقد الصریح :**

- يكون بشروط وضمانات موثقة .
- مدعاً بمستندات ورسومات ومواصفات .
- مناسب لعمليات تسوية النزاعات .
- مناسب لعملية تحديد وقت إنجاز كل عمل .

### **2- العقد ضمني .**

- عقد رسمي .
- عقد غير رسمي .
- شبه عقد .
- عقد من طرف واحد .

## **2-3-5-4 أنواع العقود :**

العقد في صناعة التشييد هو إتفاقية بين المالك والمقاول يقوم بموجبها المقاول بتنفيذ الأعمال المبينة في العقد ، ملتزمًا بالرسومات المعمارية والإنسانية والتفصيلية والمواصفات والاشتراطات المرفقة مع مستندات العقد ، وذلك نظير مبالغ مالية تدفع له من قبل المالك بالأسلوب الموضح في العقد والذي تم الاتفاق عليه ، وتحتفل العقود في التشييد باختلاف المشروعات من ناحية حجم المشروع وطبيعة المشروع وزمن تنفيذ المشروع والمعلومات المتوفرة في المشروع والظروف الحالية لكل من اطراف المشروع المالك والمقاول ودرجة جوده التنفيذ المطلوبة .

- هنالك العديد من انواع عقود البناء التي يتم العمل على ضوئها فى كثير من احياء العالم وتختلف من مشروع لآخر على حسب متطلبات المشروع ومتطلبات صاحب العمل ، ولكن يمكن حصر بعض الانواع التي تشكل الانواع الرئيسية للعقود وهى :-

1. عقد الدفعيات دفعه واحد (Fixed price contract - Lump sum- )
2. عقد التكلفة زايد رسوم إضافية (Cost plus fee )
3. عقد التكلفة زايد نسبة مئوية ( Cost plus percentage )
4. عقد الجداول المسعره ( Schedual of Rates )
5. عقد سعر التكلفة ( Bill of conteet contract )
6. سعر العقد ( Target cost contract )
7. عقد توفير العمال فقط ( Labour only contract)
8. عقد إنجاز العمل ثم التسعير ( Do and charge contract)
9. عقد التصميم والتنفيذ (Design and construction contract )
10. عقد تسليم مفتاح ( torn – key contract )

## **2-3-6 العطاءات :**

### **2-3-6-1 تعريف العطاء :**

تعرف بأنها مجموعة من الإجراءات النظامية التي تهدف إلى دعوة أكبر عدد ممكن من المناقصين لتقديم عطاءاتهم وعروضهم تمهدًا لاختيار الأنسب من بينها سواء يتعلق ذلك بجودة المادة المطلوب شراؤها أو بأسعارها أو بقية الشروط الأخرى المتمثلة بالكمية ووقت التجهيز وشروط الدفع والتسليم وغيرها من الأمور التي قد يكون لها تأثير مباشر أو غير مباشر في أداء هذه الوظيفة الهامة من وظائف المنشأة .

### **2-3-6-2 مراحل العطاء :**

#### **• مرحلة ما قبل العطاء :**

وهي لضمان ان جميع المقاولين لديهم سمعه محترمة معنونه لدى المالك وعلى القدر التام الذى يمكنهم من القيام بالأعمال .

#### **• مرحلة ما قبل العقد :**

المشاكل أن المتعاقدين قد فهموا تماماً كل الجوانب المتعلقة بالعقد ومتغراه وتحديد الموارد المقترحة الكافية للعقد .

### **2-3-6-3 الوثائق المطلوبة مع طلب العطاء :**

- الرسومات .
- المواصفات .
- جداول الكميات .
- نموذج العقد .
- البرنامج الزمني .
- الخبرات السابقة .
- الامن المالي .
- وجود هيكل ادارية .

### **2-3-6-4 أنواع المناقصات و العطاءات :**

## • المناقصات المفتوحة أو العامة : Open Tendering

في هذا النوع من المناقصات يسمح لكافة المقاولين بتقديم عطاءاتهم بغض النظر على كفاءاتهم ، وتم دعوتهم على طريق الإعلان في الوسائل العامة (الجرائد والصحف) وبالرغم من أن قوانين معظم البلدان تشرط اختيار العرض الأقل سعر من بين العطاءات إلا أن هذا قد يؤدي إلى ارتفاع في تكلفة المشروع إذا ما تأخر تنفيذ بعض بنوده ، أو وقع الاختيار على مقاول غير كفاء لتنفيذ المشروع.

### مميزات المناقصات المفتوحة:

- السماح لكل من يرغب من المقاولين إلى الدخول في المناقصة بحيث يفتح المجال لشركات المقاولات الحديثة بالتنافس.
- تجنب اتفاق المقاولين فيما بينهم على تحديد قيمة معينة للمشروع بغرض رفع الأسعار كما في المناقصات المحدودة.
- - إمكانية الحصول على بدائل وعروض مختلفة قائمة على التنافس المفتوح بين المتقدمين للمناقصة بصورة نزيهة.

### عيوب المناقصات المفتوحة:

يؤدي هذا النوع من المناقصات إلى زيادة التكلفة غير المباشرة في المشروعات المستقبلية بحيث يقوم معظم المقاولين الغير فائزين في المناقصة بترحيل تكاليفهم إلى مشروعات أخرى يتقدمون إليها.

- قد يؤدي هذا النوع من المناقصات إلى مخاطر أو مشاكل في تنفيذ المشروع في حالة اختيار المقاول المتقدم بأقل عطاء من حيث الثمن ، الأمر الذي يجعل المقاول أحياناً بأن يقلل من جودة الأعمال المنفذة أو لجوئه لمطالبات مالية بدون وجه حق من المالك.

- يدخل في هذه المناقصات في أغلب الأحيان شركات المقاولات الصغيرة والمتوسطة الحجم ويتم إjection شركات المقاولات الكبيرة نظراً لارتفاع المصاروفات الإدارية والفنية في إعداد العطاء ، وكثيراً ما تضطر الشركات الكبيرة إلى خفض سعر العطاء في حالة كسر العمل وذلك للدخول في المنافسة مع الشركات الصغيرة.

## • المناقصات المحدودة Selective Tendering

في هذا النوع من المناقصات يتم التنافس بين عدد معين من المقاولين يتم دعوتهم من قبل المالك لتقديم عطائهم بحيث تتوفر لديهم الصفات المناسبة من حيث الكفاءة والإمكانيات لتنفيذ المشروع.

### مميزات المناقصات المحدودة:

- سهولة اختيار المقاول المناسب لتنفيذ المشروع.
- التأكد من تحقيق الصورة النهائية المرجوة للمشروع من حيث جودة العمل بالمواصفات المطلوبة.
- تقليل المصاروفات الإدارية من قبل المالك حيث يتم دعوة عدد معين من المقاولين.
- إعطاء المقاولين المتقدمين للمناقصة فرصة لوضع قيمة ربح مناسبة مقارنة بالمناقصات المفتوحة.

### عيوب المناقصات المحدودة:

- في أغلب الأحيان يتوقف إرساء العطاء على المحاباة والعلاقات الشخصية.
- تكلفة المشروع تكون مرتفعة مقارنة بالمناقصات المفتوحة.
- عدم إعطاء فرص لشركات مقاولات جديدة للدخول في التنافس.
- قد تلجأ الشركات المدعومة للتنافس لعمل اتفاق فيما بينهم لرفع تكلفة المشروع وذلك نظير مصالح متبادلة.

## • المناقصات المتعددة Serial Tendering

يستخدم هذا النوع من المناقصات عند وجود عدة مشاريع لدى المالك ذات الطبيعة المشابهة مثل مشروعات المباني السكنية ، والمدارس والمرافق العامة ، بحيث يتم عرض المناقصة على مقاول واحد لنفس المشاريع المشابهة وبنفس التكاليف والشروط ، إضافة إلى تنفيذ المشاريع الموكلة إلى المقاؤل في الزمن المحدد لها وبالمواصفات الفنية المتفق عليها.

#### مميزات المناقصات المتعددة:

- إعطاء فرصة جيدة للمقاول لخطيط المشاريع بصورة جيدة (ظراً لتشابه المشاريع من حيث طبيعتها) وبالتالي رفع كفاءة الإنتاج.
- نظراً للتعامل المتكرر بين المالك والمقاول فإن هذا النوع من المناقصات يؤدي إلى إقامة علاقة جيدة بين الطرفين (معرفة الطرفين بأسلوب التعامل) وبالتالي يؤثر على جودة المشروع وارتفاع إنتاجية العمل.

#### عيوب المناقصات المتعددة:

- عدم إعطاء فرص لمقاولين آخرين في الدخول في المناقصة.
- قد يلجأ المقاول إلى قبول مناقصة بتكلفة منخفضة (في حالة تضخم الأسعار) الأمر الذي يؤثر على كفاءة سير العمل وجودة الأعمال المنفذة لبناء المشروع.

### • الإسناد المباشر **Forced Tendering**

تستخدم هذه الطريقة في المشروعات ذات الطبيعة الخاصة دون اللجوء إلى عمل مناقصة في الوسائل العامة بحيث يتم تكليف أحد المقاولين أو عدة مقاولين بتنفيذ مشروع ما في حالات يمكن ذكرها كالتالي:

- وجود خبرة معينة وقدرات من حيث العمالة والمعدات قد لا تتوفر إلا في مقاول معين.
- تمويل المشروع مادياً من قبل المقاول في حالة صعوبة ذلك بواسطة المالك.
- تستخدم هذه الطريقة أيضاً عند امتلاك المالك شركة المقاولات أو جزء منها.

- يستخدم هذا الأسلوب عند رغبة المالك التنفيذ المبكر للمشروع دون اللجوء إلى عمل مناقصة حيث يتم توفير وقت وجهد كبيرين.
- يستخدم هذا الأسلوب في حالة وجود مرجعية جيدة لمقاول ما لدى مالك المشروع من واقع أعمال سابقة تم تنفيذها بنجاح وجودة عالية.

#### • مميزات أسلوب الإسناد المباشر:

- تنفيذ المشروع بجودة عالية وبالشروط الفنية المنقولة عليها.
- التوفير الملحوظ في الوقت والجهد المبذول لعدم طرح المناقصة في الوسائل العامة وتکلیف مقاول معین مباشرة بتنفيذ المشروع.
- في هذا الأسلوب يزيد احتمالية تنفيذ أعمال بنود المشروع مبكراً وبالتالي تسليم المشروع قبل الزمن المستهدف.
- في هذا الأسلوب يتم التعاون البناء والمستمر بين المقاول ومصمم المشروع وخاصة في تنفيذ البنود المبكرة للمشروع مما يوفر الجهد والوقت.
- في أغلب الأحيان يتم توفير جزء من رأس مال المشروع وخاصة في بداية تنفيذ المشروع حيث يقوم المقاول بالتمويل المبدئي له لضمان سير العمل.

#### • عيوب أسلوب الإسناد المباشر:

- احتمالية زيادة تكلفة المشروع على التكلفة المخطط لها لعدم طرح المشروع في المناقصة.
- في أغلب الأحيان تعتبر العلاقة الشخصية بين المالك والمقاول عنصراً أساسياً في إسناد العمل لشركة ما (وجود محاباة عند إسناد العمل لالمقاول).
- قد يستغل المقاول المالك من حيث تغيير أو إضافة شروط في العقد وذلك لعدم وجود مقاولين منافسين.
- صعوبة مراقبة المقاول (أو شركة المقاولات) من حيث المستخلصات وذلك عندما يكون المالك يملك جزءاً من الشركة المنفذة للمشروع.

## 2-4 اللوائح والتشريعات المتعلقة بالسلامة في السودان وبعض دول العالم :

- 1 لائحة تنظيم البناء بولاية الخرطوم لسنة 2008 .
- 2 لائحة الشروط والمواصفات الفنية لتدابير السلامة 2008 الملحقة بها .
- 3 إصابات العمل وفقاً لقانون العمل السوداني سنة 97 تعديل سنة 2000 .
- 4 التعويضات عن إصابات العمل .
- 5 لوائح الدفاع المدني والإنقاذ البري .
- 6 لوائح الامن الصناعي .
- 7 الصحة المهنية .
- 8 الهيئة السودانية للمواصفات والمقييس .
- 9 إجراءات السلامة وفقاً للوائح الفديك .
- 10 التأمين في صناعة التشييد .
- 11 لائحة ممارسة المهن الهندسية المجلس الهندسى 2000

## **5-2 النماذج والدراسات السابقة:-**

### **2-5-1 إدارة السلامة في مشروعات التشييد سوريا :**

تبين إحصاءات منظمة العمل وجود حالة وفاة كل ثلث دقائق نتيجة إصابة عمل ، ويعد قطاع البناء والتشييد ثاني أخطى قطاع عمل واكثرها تسبباً في الحوادث والإصابات ، وهدف هذا البحث على دراسة واقع إدارة السلامة في سوريا عن طريق العناصر الأساسية في هذا الموضوع وهي تشمل :

- الاطار القانوني .
- المعرفة والتدريب .
- التزام الادارة العليا .
- المواد والتجهيزات .
- بطاقة ملاحظة .
- تقديم إستبيان .

وقد تم مناقشة الوضع الراهن للمشاريع الهندسية التي يتم تنفيذها والذي تم الإطلاع عليه من خلال :

وتبين ان نتيجة البحث قلة الوعى باهمية السلامة والأداء الامن اثناء العمل , وضعف إلتزام الادارات بوضع برامج امن وسلامة والالتزام بتنفيذها .

كما انه لا يوجد قانون مستقل خاص بالامن والسلامة مما يقل من جدية التعامل مع موضوع الامن والسلامة فى أوساط التشيد .

وخلص البحث الى إقتراح ووضع قانون ومواصفات قياسية خاصة بالامن والسلامة مع التركيز فيه على قطاع التشيد بصورة خاصة .