

### بسم الله الرحمن الرحيم

قال تعالى: { وَقُلِ اعْمَلُواْ فَسَيَرَى اللّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ وَسَتُرَدُّونَ إِلَى عَالِمِ الْغَيْبِ وَالشَّهَادَةِ فَيُنَبِّئُكُم بِمَا كُنتُمْ تَعْمَلُونَ }.

صدق الله

العظيم

سورة التوبة الآية {105}.

الإهـــــ

# داء

إلى التي كرمها الله بأن جعل الجنة أشرف الأماكن تحت
أوضع الأماكن قدميها
أمي
إلى الذي تنازل عن كل شيء حتى أصل إلى هذه المرحلة
وإلا الكرامة والشموخ والكبرياء
إلى روح <b>أبي</b>
إلى الذين وهبوا إلي الحياة ومن بينهم أجد نفسي
أخوتي وأخواتي
إلى الذين علموني أن الاحتراف الكامل يولد الرفعة والسمو
ويصيب في خانة الوطن الكبير
أساتذتي
إلى كل من وضع بصماته في حياتي إلى من تبقى وإلي مز
سافر منهم إلى عالم الخلود والأبدية
ثم إلى جامع كل هذا الكيان وطني العزيز جداً
1 11

## الشكر والتقدير

الشكر لله عز وجل أو لا الذي أعانني على إنجاز هذه البحث، وبعد ذلك إلى جامعة السودان للعلوم والتكنولوجيا التي أتاحت لي هذه الفرصة، والشكر موصول إلى كلية الدراسات العليا.

وبعد توجيهي الشكر لله عز وجل أجد نفسي مدينًا بالوفاء والعرفان لأستاذي الفاضل البروفسير محمد حسن حافظ، الذي تفضل بالإشراف على هذه الدراسة حيث قدم لي العناية والرعاية والنصح والإرشاد طيلة فترة إعداد الدراسة، فله مني عظيم الشكر والتقدير والعرفان والوفاء. كما أتقدم بالشكر والتقدير للدكتور حاتم عثمان محمد خير عميد كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية والسياسية بجامعة إفريقيا العالمية.

وأتقدم بجزيل الشكر والتقدير لإدارة الشركات العاملة في قطاع صناعة المنتجات الغذائية بولاية الخرطوم، الذين ساعدوني في إكمال الدراسة الميدانية.

والشكر موصول للأخ/ طارق عبد الله عثمان، الذي قام بطباعة هذا البحث حتى خرج بهذا الشكل. وختاماً ...أشكر كل من ساعدني ولو بالدعاء والأماني الطيبة، وجزى الله الجميع خيراً.

والله الموفق.

الباحث

#### **ABSTRACT**

The objective of this study is to use the Balanced Scorecard model in evaluating the performance of Sudanese organizations Proceedings and also to develop a model to Performance measurement balanced by the addition of two dimensions after the environment, society and after the suppliers. And top of that it shows the study learning level of awareness management companies in food industry the importance of using performance measurement model as a way for an effective player in the evaluation of performance. The study included three chapters, the first chapter dealing with evaluation performance, and it consists of three units the first part, dealing with definition and objectives and the importance of performance evaluation, the second part, dealing with concepts of Balanced Balanced Scorecard, and the third part analyzes the relationship between performance Balanced strategic management, Chapter Two: a case study consists of into two units first unit deals with the industry in the Sudan, the second unit: sectors of food industry. The third chapter deals with analysis of data on field study, consisting of two units, first Unit: process measures and steps to address the design tool of the study. The second unit: the study addresses the selection of hypotheses: due to this selection is designed questionnaire composed of four parts covering the hypotheses of the study include them in the fled, took the first opportunity level of awareness of the importance of using balanced performance measurement model, the second hypothesis was divided into six sub-hypotheses and it dealt with each of them the importance of applying performance-per-each after dimension of the form after customer, after the internal processes, after the training and development, after the environment is, and the community, and after the supplier.

It's used for selection of t – to choose fled Mathematics Research; the study reached the following conclusions:

- 1. Field study found that 60% of the study sample them knowledge and knowledge of the concept of Balanced Scorecard and the source of knowledge is due to the training courses organized by the companies).
- 2. Study found that the administration for Companies operating in the food industry, in Khartoum state, aware that the importance of using balanced performance measurement model as a way to assess the effective performance.
- 3. These companies use financial dimension standards for measures such as measures of customer satisfaction, and gain new customers.

  According to the results of the above had been reached several recommendations, are the following:
  - 1- Need to apply a balanced performance measurement model to assess the performance of business organizations of Sudan.
  - 2- Should be based institutes and training centers to hold training courses for the definition of this form, And clarify its importance.
  - 3- Must be adopted by government departments to apply this model when assessing the performance.
  - 4- Application of this model in evaluating the performance of the banking sector and telecommunication.

## مستخلص الدراسة

هدفت هذه الدراسة إلى استخدام نموذج قياس الأداء المتوازن في تقييم أداء منظمات الأعمال السودانية، كما هدفت إلى تطوير نموذج قياس الأداء المتوازن عن طريق إضافة بُعدين هما بُعد البيئة والمجتمع وبُعد الموردين.

إضافة لمعرفة مستوي إدارة الشركات العاملة في قطاع صناعة المواد الغذائية لأهمية استخدام نموذج قياس الأداء كأسلوب فعال في تقيم الأداء. اشتملت الدراسة علي ثلاثة فصول، الفصل الأول تناول تقويم الأداء ويتكون من ثلاثة مباحث المبحث الأول يتناول مفهوم وأهداف وأهمية تقويم الأداء، المبحث الثاني يتناول مفهوم قياس الأداء المتوازن، والمبحث الثالث يتناول علاقة الأداء المتوازن بالإدارة الإستراتيجية. أما الفصل الثاني دراسة الحالة يتكون من مبحثين ، البحث الأول يتناول المناعة في السودان، والمبحث الثاني يتناول صناعة المواد الغذائية. أما الفصل الثالث يتناول تحليل بيانات الدراسة الميدانية ويتكون من مبحثين ، المبحث الأول يتناول إجراءات وخطوات تصميم أداة الدراسة، والمبحث الثاني يتناول اختبار فروض الدراسة.

ولاختبار ذلك تم تصميم إستبانة مكونة من أربعة أجزاء تغطي فرضيات الدراسة، التي تتضمن فرضيتين، الفرضية الأولى تناولت مستوي إدراك أهمية استخدام نموذج قياس الأداء المتوازن، والفرضية الثانية قسمت إلى ستة فرضيات فرعية تناولت كل واحدة منها أهمية تطبيق مقاييس الأداء لكل بُعد من أبعاد النموذج (بُعد العملاء، البُعد المالي، بُعد العمليات الداخلية، بُعد التدريب والتطوير، بُعد البيئة والمجتمع، بُعد الموردين).

تم استخدام اختبار t لاختبار فرضيات البحث ، وتوصلت الدراسة إلى النتائج التالية:

[1] تبين من الدراسة الميدانية أن 60% من أفراد عينة الدراسة لهم إلمام ومعرفة بمفهوم قياس الأداء المتوازن، وان مصدر معرفتهم يرجع إلى الدورات التدريبية التي تنظمها الشركات.

[2] تبين من الدراسة أن إدارة الشركات العاملة في قطاع صناعة المواد الغذائية بولاية الخرطوم تدرك أهمية استخدام نموذج قياس الأداء المتوازن كأسلوب فعال في تقيم الأداء. [3] يستخدم هذه الشركات المقاييس الخاصة بالبعد المالي مثل مقاييس الربحية والعائد علي المبيعات ، وبعد العملاء مثل مقاييس رضا العملاء، واكتسابٍ عملاء جدد.

واستناداً إلى نتائج الدراسة أعلاه فقد تم التوصل إلى عدة توصيات كان من أهمها الآتي:

[1ً] صرورة تطبيق نمُوذج قياس الأداء المتوازن في تقييم أداء منظمات الأعمال السودانية.

[2] يجب أن تقوم معاهد ومراكز التدريب بعقد دورات تدريبية لتعريف بهذا النموذج. وتوضيح مدي أهميته.

[3] يجب أن تتبني الدوائر الحكومية تطبيق هذا النموذج عند تقييم أدائها.

[4] تُطبيق هـذا النمـوذج فـي تقييـم أداء قطـاع المصـارف والاتصالات.

## قائمة الموضوعات:

	ته الموضوفات:	
رقم الصفحة	الموضوع	م
ĺ	البسملة	
ب	الأَية	
3	الإهداء	
د	الشكر والتقدير	
ھـ	مستخلص الدراسة باللغة الإنجليزية	
	مستخلص الدراسة باللغة العربية	
<u>ط</u>	فهرس الموضوعات	
J	قائمة الجداول	
ص	قائمة الأشكال	
	الإطار العام للدراسة	
1	المقدمة	
2	مشكلة البحث	
2	فرضيات البحث	
3 4	أهمية الحث	
4	أهداف البحث	
_	منهجية البحث	
5	أدوات البحث	
5	حدود البحث	
5 5	هيكل البحث	
6	الصعوبات التي واجهة الباحث	
16	الدراسات السابقة	
19	التعليق على الدراسات السابقة النظام المقترح	
	-	
33	الفصل الأول	
22	تقويم الأداء	
33	المبحث الأول : تقويم الأداء المفهوم -الاحداف -اللاحدية	
33	والاهداف والاهمية مفهوم تقويم الأداء	1-1-1
	معهوم تعويم الوداد	
رقم	الموضوع	م
الصفحة		
38	مبادئ تقييم الأداء	1-1-2
39	مجالات الأداء وقياسه	1-1-3
43	مفهوم قياس الأداء	1-1-4
44	أهمية تقويم و قياس الأداء	1-1-5
45	وظائف عملية تقويم الاداء	1-1-6
<u> </u>		

46	فوائد عملية تقويم الأداء	1-1-7
47	العوامل المؤثرة في تقويم الأداء	1-1-8
48	الأساليب المستخدمة في تقويم الأداء	1-1-9
50	أنواع مقاييس الأداء	1-1-10
53	طرق قياس وتقييم الأداء	1-1-11
57	مفهوم قياس وتقويم الأداء الاستراتيجي	1-1-12
60	مفهوم تقويم الأداء الاستراتيجي وأهميته	1 <b>-1-13</b>
64	المبحث الثاني: مفهوم قياس الأداء المتوازن	
64	مفهوم قياس الأداء المتوازن	1-2-1
67	تعريف بطاقة الأداء المتوازن	1-2-2
68	الانتقادات التي وحمة لنظام الرقابة التقليدية	1-2-3
72	الانتقادات التي وجهة لنظام الرقابة التقليدية سبب ظهور مقياس الأداء المتوازن	1-2-4
73	التطور التاريخي لمفهوم قياس الأداء المتوازن	1-2-5
78	الخصائص الأساسية لنموذج قياس الأداء المتوازن	1-2-6
81	خطوات عملية بناء قياس الأداء المتوازن	1-2-7
88	الأبعاد الأساسية لقياس الأداء المتوازن	1-1-8
95	المبحث الثالث: علاقة نموذج قياس الأداء المتوازن بالإستراتيجية	
96	تعريف الإدارة الإستراتيجية	1-3-1
99	مصطلح الإدارة الإستراتيجية	1-3-2
100	أهداف الإدارة الإستراتيجية	1-3-3
102	مراحل التطور	1-3-4
104	مصطلحات الإدارة الإستراتيجية	1-3-5
رقم الصفحة	الموضوع	م
105	تطور مفهوم (مراحل مفهوم الإستراتيجية)	1-3-6
111		
N	نشأة الإدارة الإستراتيجية	1-3-7
113	نشاة الإدارة الإستراتيجية أبعاد الإستراتيجية	
113	أبعاد الإستراتيجية	1-3-8 1-3-9

120	الاختيار الاستراتيجي	1-3-12
122	العلاقة بين الإستراتيجية ونموذج قياس الأداء	1-3-13
129	المتوازن الفصل الثاني: دراسة الحالة	
129	المبحث الأول: الصناعة في السودان	
130	تطور الصناعة في السودان	2-1-1
134	المنشآت الصناعية السودانية	2-1-2
		2-1-2
136	أهم المسوحات الصناعية التي تم إجرائها علي قطاع المنشآت الصناعية السودانية	2-1-3
141	قطاع المنشآت الصناعية التحويلية	2-1-4
144	مساهمة قطاع الصناعات التحويلية في الناتج	5 1-2-
148	المحلي الإجمالي مكونات قطاع الصناعات التحويلية السوداني	2-1-6
168	_	2-1-0
108	أهم مشاكل ومعوقات قطاع المنشات الصناعية السودانية	2-1-/
172	المبحث الثاني: صناعة المواد الغزائية	
172	نبذة تاريخية	2-2-1
172	مفهوم الصناعات الغذائية	2-2-2
173	الأهداف الإستراتيجية	2-2-3
173	الأهمية الاقتصادية والاجتماعية لقطاع	2-2-4
174	الصناعات الغذائية الطاقات الإنتاجية	2-2-5
	" ' •	
178	مشاكل ومعوقات قطاع الصناعات الغذائية	2-2-6
181	مقومات ومتطلبات قيام الصناعات الغذائية	2-2-7
183	الفصل الثالث: تحليل بيانات الدراسة الميدانية	
184	المبحث الأول: إجراءات وخطوات تصميم اداة الدراسة	
رقم	الموضوع	
الصفحة		
184	منهجية الدراسة	3-1-1
184	مجتمع الدراسة	3-1-2
186	عينة الدراسة	3-1-3
188	أداة جمع البيانات	3-1-4
188	اختبار درجة مصداقية البيانات	3-1-5

190	عرض وتحليل بيانات الدراسة	3-1-6
232	المبحث الثاني: اختبار فروض الدراسة	
232	اختبار فروض الدراسة	3-2-1
233	عرض نتائج اختبار الفرضية الأولى	3-2-2
248	عرض نتائج اختبار الفرضية الثانية	3-2-3
258	النتائج والتوصيات	
263	مراجع البحث	
	الملاحق	

فهرس الجداول

	<u></u>
اسم الجدول	رقم الجدول
عوامل النجاح الأساسية	1
المقاييس المستخدمة للبُعد المالي	2
المقاييس المستخدمة في بعد العملاء	3
المقاييس المستخدمة في بعد العمليات الداخلية	4
المقاييس المقترحة لبُعد التدريب والتطوير	5
المقاييس المقترحة لبُعد الموردين	6
المقاييس المقترحة لبُعد البيئة والمجتمع	7
أوزان النظام	8
الدرجات القصوى ودرجات قبول الاداء ومستويات الاداء لابعاد النظام	9
تصنيفات مقاييس الأداء	1-1
أصحاب المصالح وتأثيرهم على أداء المنظمة	1-2
نسبة مساهمة قطاع الصناعات التحويلية في إجمالي الناتج	2-1
المحل بالأسعار الجِارية خلال الفترة  2000-2007م (القيمة	
بآلاف الجنيهات السودانية)	
إنتاج قطاع الصناعات الغذائية للفترة من 2000 -2007م	2-2
إنتاج صناعة الغزل للفترة من 2000-2007م	2-3
إنتاج صناعة النسيج للفترة من 2000-2007م	2-4
إنـتاج صناعة الملابس الجاهزة للفترة من 2000-2007م:	2-5
إنتـاج قطـاع صناعِة الجلود للفترة من 2000-2007م	2-6
إنتاج صناعة الأحذية للفترة من 2000-2007م	2-7
إنتاج قطاع الصناعات الكيماوية للفترة من 2000 -2007م	2-8
المراحل التاريخية المختلفة للصناعات الدوائية في السودان	2-9
أسماء مصانع الأدوية	2-10
إنتاج مصانع الأدوية خلال الفترة 2000 -2005م	2-11
إنتاج قطاع صناعة الصابون خلال الفترة 2000-2007م	2-12
إنتاج قطاع صناعة الزيوت خلال الفترة 2000-2007م	2-13
إنتاج قطاع الصناعات المعدنية للفترة من 2001-2005م	2-14
اسم الجدول	رقم
	الجدول
إنتاج صناعة ورق الطباعة للأعوام من 2000-2007	2-15
إنتاجُ قطاع صناعةً ورق التغليف للأُعوام من 2000-2007	2-16
أنتاج صناعة ورق الكرتون للأعوام من 2000-2007م	2-17
الطاقات الإنتاجية لبعض أفرع قطاع الصناعات الغذائية	2-18
الإنتاج الفعلي لبعض الأنشطة ألفرعية لقطاع الصناعات	2-19
 التوزيع التكراري لأفراد العينة وفق العمر	3-1
	المقاييس المستخدمة في بعد العملاء المقاييس المستخدمة في بعد العملاء المقاييس المستخدمة في بعد العمليات الداخلية المقاييس المقترحة لبُعد التدريب والتطوير المقاييس المقترحة لبُعد البيئة والمجتمع المقاييس المقترحة لبُعد البيئة والمجتمع المقاييس المقترحة لبُعد البيئة والمجتمع المتاييس المقترحة لبُعد البيئة والمجتمع الدرجات القصوى ودرجات فبول الاداء ومستوبات الاداء لابعاد النظام أصحاب المصالح وتأثيرهم على أداء المنظمة نسبة مساهمة قطاع الصناعات التحويلية في إجمالي الناتج المحل بالأسعار الجارية خلال الفترة من 2000-2007م (القيمة إنتاج قطاع الصناعات الغذائية للفترة من 2000-2007م إنتاج صناعة الغزل للفترة من 2000-2007م إنتاج صناعة الملابس الجاهزة للفترة من 2000-2007م إنتاج ضناعة الملابس الجاهزة للفترة من 2000-2007م إنتاج قطاع الصناعات الكيماوية للفترة من 2000-2007م المراحل التاريخية المختلفة للصناعات الدوائية في السودان إنتاج قطاع الصناعات الكيماوية للفترة من 2000-2007م النتاج قطاع صناعة الروية خلال الفترة 2000 -2007م إنتاج قطاع صناعة الربوت خلال الفترة 2000 -2000م إنتاج قطاع صناعة ورق الطباعة للأعوام من 2000-2007م إنتاج قطاع صناعة ورق الطباعة للأعوام من 2000-2000م إنتاج صناعة ورق الكرتون للأعوام من 2000-2000م إنتاج صناعة ورق الكرتون للأعوام من 2000-2000م الطاقات الإنتاجية لبعض أفرع قطاع الصناعات الغذائية الطاقات الإنتاج الفعلي لبعض الأنشطة الفرعية لقطاع الصناعات الغذائية: الإنتاج الفعلي لبعض الأنشطة الفرعية لقطاع الصناعات الغذائية:

192	التوزيع التكراري لأفراد العينة وفق متغير النوع	3-2
192	يوضح التوزيع التكراري لافراد عينة الدراسة وفق متغير	3-3
	المؤهل العلمي.	
193	التوزيع التكراري لأفراد عينة الدراسة وفق متغير المستوى	3-4
	الوظيفي	
193	التوزيع التكراري لأفراد العينة وفق سنوات الخبرة	3-5
194	التوزيع التكراري لأفراد عينة الدراسة للعبارة	3-6
194	التوزيع التكراري للعِبارة مصادر معرفتك	3-7
195	التوزيع التكراري لعبارة الأساليب التي تطبقها الشركة	3-8
196	يوجد قسم خاص بالشركة لخدمة الزبائن واعضاؤه مدربون على فن	3-9
107	التعامل مع الجمهور	2.10
197	لا يتحمل الزبون مصاريف اضافية للخدمة	3-10
197	ان الزبائن يتعاملون مع الشركة منذ فترة طويلة	3-11
198	الرقابة الدورية في عملية الشراء لكل زبون	3-12 3-13
198	رغم ارتفاع أسعار منتجاتنا إلا أن زبائنهم يستمرون في شرائها	
199	حصتنا في السوق ثابتة نسبيا	3-14
200	الشركة تقوم بعمل تحليل لمعرفة ربحية الزبون	3-15
200	تحاول الشركة التعرف على مدى رضا الزبون عن الخدمة	3-16
201	ان الشركة تسعى الى إكتساب زبائن جدد في مناطق جديدة	3-17
201	تعمل الشركة على اعتماد مبالغ كافية للاعلان والترويج	3-18
202 203	تعمل الشركة على طرح منتجات جديدة تشبع حاجات الزبائن	3-19
1 /いう		
	يتم تصميم المنتجات بما يتلاءم مع حاجات الزبائن المتجددة	3-20
203	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج	3-21
203 204	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير	3-21 3-22
203 204 رقم	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج	3-21 3-22 رقم
203 204	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول	3-21 3-22
203 204 رقم	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير	3-21 3-22 رقم
203 204 رقم الصفحة	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية	3-21 3-22 رقم الجدول
203 204 رقم الصفحة 205 205	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية	3-21 3-22 رقم الجدول 3-23
203 204 رقم الصفحة 205 205	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية	3-21 3-22 رقم الجدول 3-23 3-24
203 204 <b>cean</b> 205 205 206 207	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد فى الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب	3-21 3-22 رقم الجدول 3-23 3-24 3-25 3-26
203 204 رقم الصفحة 205 205	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية يتم تنفيذ العمليات النتاجية وفقاً لحجم الطلب يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات	3-21 3-22 رقم الجدول 3-23 3-24
203 204 <b>cean</b> 205 205 206 207	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية	3-21 3-22 <b>1.</b> 3-22 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27
203 204 <b>(رقم</b> 205 205 206 207 208	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير اسم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية تنظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد	3-21 3-22 <b>January</b> 3-23 3-24 3-25 3-26
203 204  (cean 205 205 205 206 207 208	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير السم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد في الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية تنظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد	3-21 3-22 <b>Jessen</b> 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27 3-28
203 204  (cease 1) 205 205 205 206 207 208 209 209	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير السم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد فى الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية تنظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد تنظم الشركة دورات متقدمة للعاملين الحاليين يخصص مبلغ فى الموازنة السنوية لبرامج التدريب	3-21 3-22 الجدول 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27 3-28 3-29
203 204 <b>Can</b> 205 205 205 206 207 208 209 209 210	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج السم البحث والتطوير السم الجدول السم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد فى الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها الانتاجية الا يتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب المالية المالية المالية النظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد النظم الشركة دورات متقدمة للعاملين الحدد الموازنة السنوية لبرامج التدريب	3-21 3-22 <b>J</b> 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27 3-28 3-29 3-30
203 204  (Can be seed to be seed	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير السم الجدول يتم التنسيق مع موردى المواد الخام لتزويد الشركة بالمواد فى الوقت المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها تتم مراقبة جودة الانتاج عند كل مرحلة من مراحل العملية الانتاجية لا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية تنظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد تنظم الشركة دورات متقدمة للعاملين الحاليين يخصص مبلغ فى الموازنة السنوية لبرامج التدريب	3-21 3-22 <b>Jerus</b> 3-23 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27 3-28 3-29 3-30 3-31
203 204 <b>205</b> 205 205 206 207 208 209 210 211 211	تقوم الشركة بوضع خطة جديدة لكل دورة انتاج تخصص الشركة مبالغ سنويا لعمليات البحث والتطوير السم الجدول السم الجدول المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها المناسب بالكمية والنوعية المتفق عليها الانتاجية الا يتم إرجاع البضاعة بعد بيعها لعيب فيها يتم تنفيذ العمليات الانتاجية وفقاً لحجم الطلب تقديم الشركة خدمات وتسهيلات للزبائن بما فيها التسهيلات المالية المالية انظم الشركة دورات تأهيل للعاملين الجدد الخصص مبلغ في الموازنة السنوية لبرامج التدريب لا تؤدى قلة مهارات العاملين الي زيادة في السلع المرتجعة	3-21 3-22 <b>1</b> 3-22 3-23 3-24 3-25 3-26 3-27 3-28 3-29 3-30 3-31 3-32

	البنية التحتية	
214	توفير الشركة  فرص عمل للخريجين الجدد	3-35
214	تساهم الشركة في دعم الجمعيات الخيرية التي تقدم	3-36
	المساعدات للأسر الفقيرة	
215	تدعم الشركة الأنشطة الثقافية والاجتماعية من خلال رعاية البرامج	3-37
	الثقافية والاجتماعية	
216	تتيح الشركة فرص التطبيق العملى لطلاب الدراسات العليا	3-38
	بالجامعات	2.22
216	تعمل الشركة على إختيار مصدر التوريد المناسب للمواد الخام تحتفظ الشركة بسجل للموردين المسجلين  بالغرفة التجارية	3-39
217		3-40
210	السودانية	3-41
218	يقوم الموردون بتسليم المواد الخام في الزمان والمكان	3-41
218	المناسبين	3-42
210	تلتزم الشركة بسداد قيمة المواد الخام للمورد في وقتها يقوم المورد بتوفير احتياجات المنظمة من المواد الخام حسب	3-42
219	المواصفات المحددة	3-43
220	تطبق الشركة مقياس معدل التغير بالزيادة في صافي الربح	3-44
221	تطبق الشركة مقياس الاداء المالي المتمثل في العائد على	3-45
	رأس المال المستثمر	
221	تطبق الشركة مقياس القيمة الاقتصادية	3-46
222	تطبق م الشركة مقياس العائد على المبيعات	3-47
222	تطبق الشركة مقياس مدى رضا العملاء	3-48
222 223	تطبق الشركة مقياس مدى رضا العملاء تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد	3-48 3-49
223	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد	3-49
223 رقم	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول	3-49 رقم
223 رقم الصفحة	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول	3-49 رقم الجدول
223 رقم الصفحة 223	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد	3-49 رقم الجدول 3-50
223 رقم الصفحة 223 224	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء	3-49 رقم الجدول 3-50 3-51
223    Can be provided to the content of the conten	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل	3-49 رقم الجدول 3-50 3-51 3-52
223   Care Care Care Care Care Care Care Care	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول السركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد	3-49 <b>1.50</b> 3-50 3-51 3-52 3-53
223 الصفحة 223 224 224 225 225	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول السركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقايس معدل تكلفة الجودة	3-49 <b>1.50</b> 3-50 3-51 3-52 3-53 3-54
223   Care Care Care Care Care Care Care Care	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول السركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة العال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال	3-49    Columbia
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقايس معدل تكلفة الجودة تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال	3-49    January
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق م الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقايس معدل تكلفة الجودة تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين	3-49    January
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس بقاء العملاء تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس مدى رضا العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس قيمة برامج التدريب والتطوير تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس إنتاجية العاملين	3-49    January
223   Care Continue	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد السم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس معدل رضا العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس قيمة برامج التدريب والتطوير تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات	3-49    Columbia
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد السم الجدول عطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس مدى رضا العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس قيمة برامج التدريب والتطوير تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم العاملين تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات	3-49 الجدول 3-50 3-51 3-52 3-53 3-54 3-55 3-56 3-57 3-58 3-59 3-60 3-61 3-62
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد اسم الجدول تطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس قيمة برامج التدريب والتطوير تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات تطبق الشركة مقياس معدل الجودة الخامات تطبق الشركة مقياس معدل الحودة الخامات تطبق الشركة مقياس معدل الحودة الخامات	3-49    Columbia
223    Carrel   Carre	تطبق الشركة مقياس اكتساب عملاء جدد السم الجدول عطبق الشركة مقياس نصيب الشركة من السوق تطبق الشركة مقياس نسبة التشغيل تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الفاقد تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس نسبة الاعطال تطبق الشركة مقياس مدى رضا العاملين تطبق الشركة مقياس معدل دوران العاملين تطبق الشركة مقياس قيمة برامج التدريب والتطوير تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم منتجات جديدة تطبق الشركة مقياس القدرة على تقديم العاملين تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات تطبق الشركة مقياس معدل جودة الخامات	3-49 الجدول 3-50 3-51 3-52 3-53 3-54 3-55 3-56 3-57 3-58 3-59 3-60 3-61 3-62

233	نتائج اختبار مربع كاي لدلالة الفروق لاجابات بُعد العملاء	3-66
236	التوزيع التكراري لإجابات أفراد عينة الدراسة على جميع	3-67
	عبارات بُعد العملاء	
237	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات بُعد العمليات	3-68
	الداخلية	
239	التوزيع التكراري لإجابات أفراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد	3-69
	العمليات الداخلية	
240	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات بُعد التدريب	3-70
	والتطوير التوزيع التكراري لإجابات أفراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد	
242	التوزيع التكراري لإجابات افراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد	3-71
242	التدريب والتطوير	2.72
243	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات بُعد البيئة	3-72
2.45	والمجتمع	2.72
245	التوزيع التكراري لإجابات أفراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد	3-73
246	البيئة والمجتمع	3-74
246	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات بُعد الموردين التوزيع التكراري لإجابات أفراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد	
247	التوزيع التكراري لإجابات افراد عينة الدراسة على جميع عبارات بُعد إ	3-75
240	الموردين	2.76
249	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثانية	3-76
رقم	اسم الجدول	رقم
الصفحة		الجدول
250	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثانية	3-77
252	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثالثة	3-78
253	نتائج اختبار مربع كاى لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثانية	3-79
255	نتائج اختبار مربع كاي لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثانية	3-80
256	نتائج اختبار مربع كاي لدلالة الفروق لاجابات الفرضية الثانية	3-81

## قائمة الأشكال

رقم الصفحة	اسم الشكل	رقم الشكل
20	نموذج الدراسة المقترح	1
62	أهمية القياس والتقويم	1-1
65	أبعاد نموذج قياس الأداء	1-2
67	علاقة المحاور الأربعة في نظام التقيم المتوازن الأداء	1-3
77	أبعاد توصيف وآليات تنفيذ إدارة الأداء الإستراتيجي	1-4
82	مكونات الاتجاه الإستراتيجي	1-5
89	الأبعاد الأساسية لقياس الأداء المتوازن	1-6
115	الأبعاد الأساسية للإستراتيجية من منظور شمولي يغطي	1-7
	مختلف الجوانب	
117	المكونات الرئيسة للإدارة الاستراتيجية	1-8
127	العلاقة بين الإستراتيجية ونموذج الأداء المتوازن	1-9