

قائمة المحتويات

رقم الصفحة	الموضوع
أ	البسمة
ب	الإستهلال
ج	الإهداء
د	الشكر والعرفان
هـ	المستخلص
و	Abstract
ى	قائمة المحتويات.
ز	قائمة الجداول.
ر	قائمة الأشكال البيانية.
م	قائمة الملاحق.
	الفصل التمهيدي: الإطار العام للدراسة والدراسات السابقة.
1	* المبحث الأول: الإطار العام للدراسة.
6	* المبحث الثاني: الدراسات السابقة.
	الفصل الأول: التجارة الخارجية.
17	* المبحث الأول: نظريات التجارة الخارجية.
31	* المبحث الثاني: العوامل التي تؤثر في قيام وحجم التبادل في التجارة الخارجية
34	* المبحث الثاني: المخاطر والمزايا الرئيسية في التجارة الخارجية.
39	* المبحث الثالث: المؤثرات في التجارة الخارجية.
	الفصل الثاني: وسائل الدفع والعقود في التجارة الخارجية.
48	* المبحث الأول: وسائل وطرق الدفع في التجارة الخارجية.
67	* المبحث الثاني: العقود التجارية الدولية.
83	* المبحث الثالث: وسائل وطرق الاتصال والنقل والتأمين في التجارة الخارجية.
90	* المبحث الرابع: أهمية خطابات الضمانات المصرفية:
	الفصل الثالث: تجارة السودان الخارجية.
94	* المبحث الأول: مقدمة عن التجارة الخارجية.
105	* المبحث الثاني: تمويل قطاع التجارة الخارجية السودانية.
111	* المبحث الثالث: الإصلاح في قطاع التجارة الخارجية السودانية.
116	* المبحث الرابع: الموازنة العامة وأهميتها وعجز الموازنة في الدولة.

تابع قائمة المحتويات

رقم الصفحة	الموضوع
	الفصل الرابع: إجراءات الدراسة الميدانية وإختبار الفرضيات.
138	* المبحث الأول: إجراءات الدراسة الميدانية.
139	* المبحث الثاني: إختبار الفرضيات من الدراسة.
	الفصل الخامس: الخاتمة والنتائج والتوصيات
198	* أولاً: الخاتمة.
198	* ثانياً: النتائج.
199	* ثالثاً: التوصيات.
200-205	المصدر والمراجع.

قائمة الجداول

رقم الصفح ة	إِسْمُ الجدل	رقم الجدل
90	شروط التسليم الحولية للبضاعة.	(2-1)
130	الصادرات السودانية على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م	(3-1)
132	الواردات السودانية على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م	(3-2)
134	الميزان التجارى (لبيان الفرق بين الصادرات و الواردات السودانية) على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م.	(3-3)
136	معطل نمو التمويل للإنتاج (زراعى وحيوانى) من إجمالى التمويل المقدم للتصاغت 2003م - 2012م.	(4-3)
140	الأعمار للأشخص الذين شملهم الاستبيان فى المصارف.	(4-1)
141	عدد سنوات الخبرة فى المصارف.	(4-2)
142	المؤهلات العلمية فى المصارف.	(4-3)
143	التخصص الوظيفى فى المصارف.	(4-4)
144	التدريب والمشاركة فى الكورسالت والمؤتمرات بالتحارة الخارجية فى المصارف.	(4-5)
146	تحليل إجابات عبارات الفرضية الأولى.	(4-6)
147	إن الالمام والفهم الصحيح لأنواع العقود التجارية بالنسبة للمتعاقد تؤثر فى التجارة الخارجية.	(4-7)
148	البيان لإتفق المستورد السواى والمصر الخارجى على كل شروط العقد التجارى قبل بدء إجراءات التجارة الخارجية.	(4-8)
149	إن إنخفاض سعر صرف العملة المحلية يؤثر فى إبرام العقود التجارية الغير منفذه.	(4-9)
150	هل يوافق المستورد السواى للتعاقد مع البنك بإضافة حمة خبير منه للبضائع المتعاقد عليها من الخارج.	(4-10)
151	إن أفضل وسائل الدفع الخارجى للعقود التجارية للمستورد السواى هو الاعتماد المستنى.	(4-11)
152	إن أمثل شروط الشحن البحرى والجرى للمستورد السواى عند التعاقد هو CIP ، CIF ، وهو أن المصر الخارجى يلتزم بشروط التكلفة للشحن والنقل والتامين للبضاعة حتى ميناء الوصول عند المستورد.	(4-12)
153	إن أفضل وسيلة للدفع للمصر السواى هى الدفع مقابل المستندات بما يعرف بـ CAD.	(4-13)
154	أن المستهلك السواى يتأثر بتغلبت سعر صرف العملات الاجنبية المرتبطة بالاستيراد والتصدير.	(4-14)
155	الايواساط الحسابية الموزونة والانحرافات المعيارية لعبارات الفرضية الأولى.	(4-15)
157	نتائج إختبار T.test لعبارات الفرضية الأولى.	(4-16)
158	تحليل إجابات عبارات الفرضية الثانية.	(4-17)
158	إن المؤسسات السواية المتعلمة مع المصارف السواية تنفق الى المعرفة بمجالى التصدير والاستيراد وتحتاج الى تأهيل عبر الكورسالت والورش المتخصصة.	(4-18)
160	نجد المصارف التجارية السواية لاتتعم حمة إستشارية بصورة أفضل الى المؤسسات السواية المتعلمة معها بالتجارة الخارجية.	(4-19)
161	إن المؤسسات السواية لاتطلب مساعدة البنوك لها عند بداية التعاقد فى التجارة الخارجية مما يؤدى لتحملها لخسائر محتملة من أخطاء التعاقد.	(4-20)
162	إن المؤسسات السواية لا تطلب أحياناً من المصر الخارجى إرسال صورة المستندات بعد الشحن مباشرة للتأكد من سلامه الأصل لها من الأخطاء قبل إرسالها للتخليص.	(4-21)
163	إن التسلسل بصدار خطاب الضمن المصرفى والتمويل بشقيه الزراعى والحيوانى يؤثر فى الميزان التجارى والاقتصاد.	(4-22)
164	إن زيادة الائتمالت الخارجية بسبب التجارة الخارجية تؤثر على ميزان المدفوعات سلباً.	(4-23)
165	إن إصرار المصر السواى على إصدار المستورد الخارجى لإخطابالت ضمن لصاحبة يجنبه لخسائر محتملة فى عملية التصدير.	(4-24)
166	الايواساط الحسابية الموزونة والانحرافات المعيارية لعبارات الفرضية الثانية.	(4-25)
168	نتائج إختبار (T.test) لعبارات الفرضية الثانية.	(4-26)
169	الأعمار للأشخص الذين شملهم الاستبيان فى المؤسسات.	(4-27)
170	عدد سنوات الخبرة فى المؤسسات.	(4-28)
171	المؤهلات العلمية فى المؤسسات.	(4-29)
172	التخصص الوظيفى فى المؤسسات.	(4-30)

رقم الصفحة	اسم الجدل	رقم الجدل
173	التدريب والمشاركة في الكورس والمؤتمرات الخاصة بالتجارة الخارجية في المؤسسة.	(4-31)
174	تحليل إجابات عبرت الفرضية الثالثة.	(4-32)
175	إن المؤسسة السودانية تحتاج التأهيل والتدريب بما يخص الأحكام والاعرف الموحدة الدولية للتجارة الخارجية.	(4-33)
176	إن كثير من المؤسسة السودانية المتعلمة بالتجارة الخارجية لبيت لديها أقسام متخصصة للإعتمادات المستندية أو قسم الاستيراد والتصدير بها.	(4-34)
177	إن عدم التطبيق الصحيح للاعرف الدولية الموحدة يؤثر في المخطط التي تنتج في عمليات التجارة الخارجية.	(4-35)
178	إستخدام المؤسسة السودانية لبوالى الشحن البحرى للبضائع المستوردة من غيرها من وسائل النقل الأخرى يقلل من تكلفة البضائع.	(4-36)
179	إن أغلب بوالى الشحن البحرى المستخدمة فى المؤسسة السودانية هى القابلة للتداول من غيرها.	(4-37)
180	المؤسسة السودانية لانهتم بمدولة الصراف للمستندات عند التصيل والمتعلل الخارجى معها مما يكبها خساير لعمولات بنكية وغرملت تأخير.	(4-38)
181	إن المؤسسة السودانية غير متفهمه تملماً للمصطلحات التجارية الخاصة بالشحن والنقل والتأمين.	(4-39)
182	إن المؤسسة السودانية غير متفهمه لطبيعة عمل الصراف التي لا تتحمل الالتزامات أو المسؤوليات للأثر القانونى الخلط الناتج من المصر والمستورد عند التعاقد.	(4-40)
183	الايوساط الحسابية الموزونة والانحرافات المعيارية لعبارات الفرضية الثالثة.	(4-41)
185	نتائج إختبار T.test لعبارات الفرضية الثالثة.	(4-42)
186	تحليل إجابات عبرت الفرضية الرابعة.	(4-43)
187	إن عمليات التجارة الخارجية تسلم فى زيادة رلس المل والقررة على الانتاج.	(4-44)
188	نجد أن عمليات التجارة الخارجية تسعد النولة فى الاستفادة من عمليات التصدير بالتأثير إيجاباً فى الميزن التجارى.	(4-45)
189	تؤثر الاتفاقيات والسيلست التجارية بين الدول فى الميزن التجارى و المؤشرات الاقتصادية للدولة.	(4-46)
190	إن التجارة الخارجية تعتبر عضراً مهماً لنمو العلاقات الدولية.	(4-47)
191	إن كثرة لاعفاءات الضريبية التجارية للمؤسسة السودانية تؤدى الى الاعرق السلى وبالتالي الى تقليص الصادرات.	(4-48)
192	إن تغشى ظاهرة الاعرق السلى فى الاسواق للمنتجات المستوردة تزيد من عجز الميزن التجارى.	(4-49)
193	إن الاتفاقيات التجارية الدولية تحسن من العلاقات السيلسية وتشى تكلات تسعد فى حل الأزمات فى النولة.	(4-50)
194	إن المنتج السودانى يتأثر إيجاباً بالاتفاقيات التجارية الدولية وتنفيذها.	(4-51)
195	الايوساط الحسابية الموزونة والانحرافات المعيارية لعبارات الفرضية الرابعة.	(4-52)
197	نتائج إختبار T.test لعبارات الفرضية الرابعة.	(4-53)

قائمة الأشكال

رقم الصفحة	إسم الشكل البياني	رقم الشكل البياني
131	الصارت السودانية على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م	(3-1)
133	الواردت السودانية على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م	(3-2)
135	الميزان التجارى (لبيان الفرق بين الصادت و الواردت السودانية) على حسب السلع خلال الفترة 1998م - 2012م.	(3-3)
137	نسبة معدل نمو التمويل للإنتاج (زراعى وحيوانى) فى السودان 2003م - 2012م.	(4-3)
140	الأعمار للأشخاص الذين شملهم الاستبيان فى المصارف.	(4-1)
141	عدد سنوات الخبرة فى المصارف.	(4-2)
142	المؤهلات العلمية المصارف.	(4-3)
143	التخصص الوظيفى فى المصارف.	(4-4)
144	التدريب والمشاركة فى الكورسالت والمؤتمرات الخاصة بالتجارة الخارجية فى المصارف.	(4-5)
147	إن لإمام والفهم الصحيح لأنواع العقود التجارية بالنسبة للمتعاقد تؤثر فى التجارة الخارجية.	(4-7)
148	البيان لإتفق المستورد السودانى والصدر الخارجى على كل شروط العقد التجارى قبل بدء إجراءات التجارة الخارجية.	(4-8)
149	إن إنخفاض سعر صرف العملة المحلية يؤثر فى إبرام العقود التجارية الغير منفذه.	(4-9)
150	هل يوافق المستورد السودانى للمتعاقد مع البنك بإضافة خدمة خبير منه للضائع المتعاقد عليها من الخارج.	(4-10)
151	إن أفضل وسائل الدفع الخارجى للعقود التجارية للمستورد السودانى هو الاعتماد المصتنى.	(4-11)
152	إن أمثل شروط الشحن البحرى والجوى للمستورد السودانى عند التعاقد هو CIF ، CIP ، وهو أن المصدر الخارجى يلتزم بشروط التكلفة للشحن والنقل والتأمين للبضاعة حتى ميناء الوصول عند المستورد.	(4-12)
153	إن أفضل وسيلة للدفع للمصدر السودانى هى الدفع مقابل المصتنط بما يعرف CAD.	(4-13)
154	أن المستهلك السودانى يتأثر بتغلبت سعر صرف العملات الأجنبية المرتبطة بالاستيراد والتصدير.	(4-14)
159	إن المؤسسة السودانية المتعاملة مع المصارف السودانية تفتقر الى المعرفة بجمالى التصدير والاستيراد وتحتاج الى تأهيل عبر الكورسالت والورش المتخصصة.	(4-18)
160	نجد المصارف التجارية السودانية لاتقدم خدمة إستشارية بصورة أفضل الى المؤسسة السودانية المتعاملة معها بالتجارة الخارجية.	(4-19)
161	إن المؤسسة السودانية لاتطلب مساعدة البنوك لها عند بداية التعاقد فى التجارة الخارجية مما يؤدى لتحملها لخسائر محتملة من أخطاء التعاقد.	(4-20)
162	إن المؤسسة السودانية لا تطلب أحياناً من المصدر الخارجى إرسال صورة المصتنط بعد الشحن مباشرة للتأكد من سلامه الأصل لها من الأخطاء قبل إرسالها للتخليص.	(4-21)
163	إن التساؤل بإصدار خطاب الضمن المصرفى والتمويل بشقيه الزراعى والحيوانى يؤثر فى الميزان التجارى والاقتصاد.	(4-22)
164	إن زيادة الائتمالت الخارجية بسبب التجارة الخارجية تؤثر على ميزان المدفوعت سلباً.	(4-23)
165	إن إسرار المصدر السودانى على إصدار المستورد الخارجى لخطابت ضمن لصالحه يجنبه لخسائر محتملة فى عملية التصدير.	(4-24)
169	الأعمار للأشخاص الذين شملهم الاستبيان فى المؤسسة.	(4-27)
170	عدد سنوات الخبرة.	(4-28)
171	المؤهلات العلمية.	(4-29)
172	التخصص الوظيفى.	(4-30)

رقم الصفحة	اسم الشكل البياني	رقم الشكل البياني
173	التدريب والمشاركة في الكورس والمؤتمرات الخاصة بالتجارة الخارجية في المؤسسة.	(4-31)
175	إن المؤسسة السودانية تحتاج التأهيل والتدريب بما يخص الأحكام والأعراف الموحدة الدولية للتجارة الخارجية.	(4-33)
176	إن كثير من المؤسسات السودانية المتعلمة بالتجارة الخارجية ليست لديها أقسام متخصصة للإعتمات المستندية أو قسم الاستيراد والتصدير بها.	(4-34)
177	إن عدم التطبيق الصحيح للأعراف الدولية الموحدة يؤثر في المخاطر التي تنتج في عمليات التجارة الخارجية.	(4-35)
178	إستخدام المؤسسات السودانية لبوالى الشحن البحرى للضائع المستوردة من غيرها من وسائل النقل الأخرى يقلل من تكلفة الضائع.	(4-36)
179	إن أغلب بوالى الشحن البحرى المستخدمة فى المؤسسات السودانية هى القابلة للتداول من غيرها.	(4-37)
180	المؤسست السودانية لانهتم بدولة الصراف للمستنتك عند التحصلى والمتعلم الخرجى معها مما يكهما خسائر لعمولات بنكية وغرملت تأخير.	(4-38)
181	إن المؤسسة السودانية غير متفهمه تملماً للمصطلحات التجارية الخاصة بالشحن والنقل والتأمين.	(4-39)
182	إن المؤسسة السودانية غير متفهمه لطبيعة عمل الصراف التى لاتتحط الا لتزاملت أو المسؤوليت للأثر القانونى الخلطى الناتج من المصير والمستورد عند التعاقد.	(4-40)
187	إن عمليات التجارة الخارجية تسلم فى زيادة رلس المل والقررة على الانتاج.	(4-44)
188	نجد أن عمليات التجارة الخارجية تسعد الدولة فى الاستفادة من عمليات التصدير بالتأثير إيجاباً فى الميزن التجارى.	(4-45)
189	تؤثر الاتفاقيات والسيلست التجارية بين الدول فى الميزن التجارى والمؤسرت الاقتصادية للدولة.	(4-46)
190	إن التجارة الخارجية تعتبر عضراً مهماً لنمو العلاقات الدولية.	(4-47)
191	إن كثرة الاعفاءات الضريبية التجارية للمؤسست السودانية تؤى الى لاغرق السلى وبالتالي الى تقليص الصادرات.	(4-48)
192	إن تشى ظلمة الاغرق السلى فى اسواق للمنتجت المستوردة تزيد من عجز الميزن التجارى.	(4-49)
193	إن الاتفاقيات التجارية الدولية تحسن من العلاقات السيلسية وتشى تكلات تسعد فى حل الامت فى الدولة.	(4-50)
194	إن المنتج السودانى يتأثر إيجاباً بالاتفاقيات التجارية الدولية وتنفيذها.	(4-51)

قائمة الملاحق

رقم الملحق	إسم الملحق	رقم الملحق
1	الإستبيان.	(1)
	المستندات الخاصة بالإستيراد لإحدى المؤسسات السودانية	
2	الـ (SWIFT) لوسيلة الدفع للتجارة الخارجية.	(2)
3	إستمارة الاستيراد.	(3)
4	الفاتورة التجارية.	(4)
5	شهادة التعبئة.	(5)
6	بوليصة الشحن - البحري.	(6)
7	شهادة التحليل - المعمل.	(7)
	المستندات الخاصة بالتصدير لإحدى المؤسسات السودانية	
8	الـ (SWIFT) لوسيلة الدفع للتجارة الخارجية.	(8)
9	إستمارة التصدير.	(9)
10	الفاتورة التجارية.	(10)
11	شهادة التعبئة.	(11)
12	بوليصة الشحن - البحري.	(12)
13	شهادة التحليل - المعمل.	(13)
14	جدول ويتبعه أشكال المؤشرات الاقتصادية بالسودان	(14)